



Whitepaper // **Digitale Lösungen**

WAS IST EDI? IHR EINSTIEG IN DEN ELEKTRONISCHEN DATENAUSTAUSCH

Die wichtigsten EDI-Basics



VORWORT

Sie kennen das: Im Arbeitsalltag muss vieles oft ganz schnell gehen. Ein dringender Auftrag, rasch die Bestellung eintippen, nur noch abschicken - und dann stellt sich heraus, dass etwas schiefgegangen ist. Vielleicht gab es schon bei der Eingabe der Bestellung einen Fehler, relevante Produktinfos sind nicht richtig übermittelt oder Preise falsch berechnet worden. Trotz klarer Abläufe und gut dokumentierter Prozesse kann so etwas passieren - vor allem dann, wenn **viele manuelle Arbeitsschritte** und Dateneingaben erforderlich sind.

In der Geschäftswelt ist **Zuverlässigkeit** das A und O: Kunden erwarten zu Recht, dass Bestellungen korrekt bearbeitet, die richtigen Produkte geliefert und Rechnungen fehlerfrei ausgestellt werden. Der Austausch von wichtigen, sensiblen **Geschäftsdaten** muss in jedem Fall schnell, sicher und zuverlässig funktionieren. Genau hier kommt **Electronic Data Interchange (kurz: EDI)** ins Spiel. EDI ermöglicht es, große Mengen an Daten **digital, direkt** und **fehlerfrei** zwischen Kunden, Lieferanten und Partnern auszutauschen, ob Bestellung, Lieferavis oder Rechnung.

Durch diesen direkten Austausch zwischen Systemen und Datenbanken reduziert sich auch automatisch die Anzahl möglicher Fehlerquellen. Lassen Sie den manuellen Austausch von Belegen per E-Mail, Post, Telefon oder Fax also einfach hinter sich! Erfahren Sie in unserem Whitepaper mehr über die **Funktionsweise** und die **Vorteile** von EDI, lernen Sie Standards und Herausforderungen kennen, **Einblicke in die Praxis** und Tipps zur Umsetzung. Und sollten noch Fragen offen sein: Auch wir sind gern direkt, schnell und zuverlässig für Sie da.

Viel Freude beim Erkunden der EDI-Welt und einen erfolgreichen Start wünscht Ihnen

Ihr Team von

VRG



EDI EINFACH ERKLÄRT: WIE DER ELEKTRONISCHE DATENAUSTAUSCH FUNKTIONIERT

Blieben wir bei unserem Beispiel im Vorwort: Angenommen, Ihre Bestellung geht **direkt und automatisch aus Ihrem Informationssystem** an den Adressaten. Digital und ohne manuelle Eingaben, es gibt keine unnötigen Missverständnisse, keine Verzögerungen – und alles läuft rund.

Genau das macht Electronic Data Interchange in der Geschäftswelt. **EDI** ist ein seit Jahren erprobtes und bewährtes Verfahren für den **Austausch von Geschäftsdaten** (z.B. Bestellungen, Produktinfos oder Rechnungen) zwischen verschiedenen Computersystemen. Anstatt dass ein Mensch beispielsweise eine Bestellung per E-Mail schickt und jemand anderes sie anschließend manuell in ein anderes System eingibt, geschieht alles automatisch – und das **in einem standardisierten Format, das beide Seiten verstehen**. Das macht den gesamten Prozess schneller, zuverlässiger und effizienter.

VON ERP-SYSTEM ZU ERP-SYSTEM

Electronic Data Interchange vereinfacht deshalb die Zusammenarbeit im Arbeitsalltag mit Kunden, Lieferanten und Partnern enorm: Strukturierte Nachrichten werden direkt aus dem Warenwirtschaftssystem versendet, konvertiert und nahtlos an das System des Empfängers übermittelt und eingespielt. Dort können die Informationen ohne manuelle Eingriffe weiterverarbeitet werden.

So verabschieden Sie sich also nicht nur von unnötigen Fehlerquellen, sondern spüren ganz schnell, wofür das E in EDI insgeheim wirklich steht: für **echte Entlastung!**



EIN URGESTEIN DER IT: NICHTS GEHT OHNE EDI

EDI gehört ohne Zweifel zu den Konstanten in der Informationstechnologie. Seine Wurzeln hat EDI in den 1960er Jahren, als eine Form der elektronischen Kommunikation zwischen den Lieferketten der US-amerikanischen Armee gefragt war.

Mit der Entwicklung **erster Standards** wie **EDIFACT** und **ANSI X12** wurde EDI in den 1970er und 1980er Jahren immer populärer.

Heute verlassen sich aus gutem Grund Unternehmen **unterschiedlichster Branchen** immer noch auf genau diesen elektronischen Datenaustausch. Ob **Elektroindustrie, Automobilsektor oder Handel**: Viele Unternehmen binden ihre Partner oder Lieferanten nach wie vor ausschließlich über EDI an. Und damit ist EDI auch keine Frage der Größe: Kleine und mittelständische Unternehmen profitieren in diesem Prozess genau wie global agierende Konzerne von den vielen Vorzügen.

WENN EDI AUF KI TRIFFT

Auch oder gerade in Zeiten von **Künstlicher Intelligenz (KI)** kann EDI sein Potenzial weiter entfalten. Algorithmen werden etwa darauf trainiert, verschiedene Datenformate sofort zu erkennen und diese automatisch den passenden EDI-Standards zuzuordnen. Und ein KI-Agent könnte weiter relevante Ereignisse und Informationen überwachen und die passende Aktion auslösen.

E WIE EDI UND E-RECHNUNG

EDI ist damit aus vielen Branchen nicht mehr wegzudenken. Das hat auch das Bundesministerium der Finanzen erkannt und gestaltet die Vorgaben zur E-Rechnung so aus dass das EDI-Verfahren als Rechnungsformat zulässig bleiben, ggf.

mit technischen Anpassungen. Schließlich gilt auch in Zeiten der E-Rechnungspflicht für B2B-Unternehmen: **EDI ist gekommen, um zu bleiben.**

DAMIT IHR EDI-BETRIEB GENAU SO LÄUFT, WIE SIE ES GERNE HÄTTEN

In unserem **Whitepaper „EDI-Outsourcing – entspannter durch Fullservice“** lesen Sie, wie Sie Ihr EDI-Outsourcing-Vorhaben zum Erfolg führen und Zeit gewinnen für die strategisch wichtigen Aufgaben in Ihrem Unternehmen.



DARUM LOHNT SICH EDI

#1 PROZESSE OPTIMIEREN:

Manuelle Datenverarbeitung ist fehleranfällig, zeitintensiv und vor allem: nicht mehr zeitgemäß. Dank EDI laufen Ihre Prozesse rund.

#2 ZEIT GEWINNEN:

Müssen repetitive Tätigkeiten nicht mehr von Mitarbeitenden durchgeführt werden, sparen Sie kostbare Zeit – und Ihr Team kann sich auf wertschöpfende Aufgaben konzentrieren.

#3 EFFIZIENZ STEIGERN:

Wenn Geschäftsdaten in Sekundenschnelle ausgetauscht werden, können Sie die Lieferketten- und Lagerbestandsverwaltung optimieren. Das ermöglicht Ihnen wiederum eine bessere Ressourcenplanung und Just-in-time-Produktion. EDI wird also zum wahren Effizienzbooster!

#4: KOSTEN SENKEN:

Weniger Zwischenschritte bei Erzeugung, Versand und Erhalt wichtiger Geschäftsdaten ermöglichen signifikante Kostenersparnisse. Lässt der Wechsel von Papier zu Digital Ihre Betriebskosten bereits sinken, wird dieser Effekt durch den EDI-Einsatz weiter gesteigert.

#5 FEHLER REDUZIEREN:

Mehr Automatisierung, weniger Fehler, bessere Datenqualität! Der Einsatz von EDI reduziert Medienbrüche und Fehlerquellen, die bei der manuellen Datenerfassung entstehen.

#6 KUNDEN GLÜCKLICH MACHEN:

Die Kommunikation per EDI ermöglicht Ihnen eine schnellere Abwicklung Ihres Kerngeschäfts, stärkt die Beziehungen zu Ihren Geschäftspartnern und erhöht die Kundenzufriedenheit.



EIGENBETRIEB ODER ERFAHRENER DIENSTLEISTER? SO GELINGT IHR EDI-START!

Grundsätzlich gibt es zwei Möglichkeiten: Sie betreiben Ihr EDI selbst - oder Sie lagern den Prozess an einen erfahrenen Dienstleister aus. Denn auch Einrichtung und Betrieb von EDI-Schnittstellen erfordern Know-how und technische Ressourcen.

Allein die Wartung eines eigenen Konverters ist durchaus zeit- und ressourcenintensiv, ebenso die Anbindung neuer Partner. Nicht zu vergessen: Sicherheitsaspekte und der Schutz sensibler Daten, branchenspezifische Standards und Compliance-Anforderungen. Und auf dem deutschen EDI-Markt gibt es unzählige Regularien und Vorgaben.

EDI-OUTSOURCING

Eine gängige Option ist daher das **Outsourcen an einen Dienstleister**: Er verfügt über aktuelles Fachwissen und die nötige Infrastruktur, um **EDI-Systeme effizient, skalierbar und sicher zu betreiben**. Überlassen Sie also den zeit-, ressourcen- und wissensintensiven EDI-Betrieb lieber anderen – mit all den damit verbundenen technischen Herausforderungen und kniffligen Details.

GUTE GRÜNDE FÜR DEN FULLSERVICE VON VRG

- Zugang zu **Spezialistenwissen** und modernsten Technologien
- Betreuung durch einen **persönlichen Ansprechpartner**
- **Sichere Datenhaltung** in unserem Rechenzentrum in Oldenburg
- **Einsparung von Investitionen** in Hardware, Software und Personal
- **Rund-um-die-Uhr-Support**, Systemaktualisierungen und technologische Updates
- **Schnelle Anbindung** neuer Partner und flexible Anpassung an neue Anforderungen
- **Einhaltung von Standards und Vorschriften**, ob gesetzlich oder branchenspezifisch

KLEINE ÄNDERUNG, GROSSE WIRKUNG: AUS PDF-DATEI WIRD EDI-NACHRICHT

Sie möchten sich die Vorzüge des elektronischen Datenaustauschs zunutze machen und arbeiten mit Geschäftspartner zusammen, von denen Sie Belege als PDF-Datei erhalten? Dann haben wir eine gute Nachricht für Sie: Auch hier gibt es eine komfortable Lösung – und die heißt **PDF2EDI**.

VOM EINFACHEN PDF ZUR STRUKTURIERTEN EDI- NACHRICHT

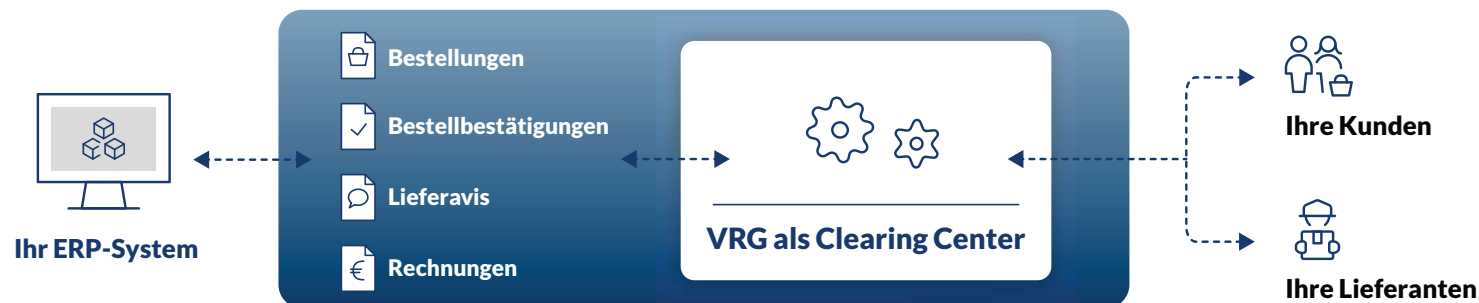
PDF2EDI ist ein Verfahren, bei dem Daten aus PDF-Dokumenten – beispielsweise Bestellungen oder Rechnungen – automatisch extrahiert und in

das EDI-Format umgewandelt werden. So werden aus unstrukturierten PDF-Dateien strukturierte Daten in einem standardisierten Format. Das wiederum macht es möglich, dass die beteiligten Unternehmen die Daten in ihrem ERP-System digital auslesen und weiterverarbeiten können.

IHR SCHNELLER WEG ZU BESSEREN PROZESSEN

Dank PDF2EDI minimieren Sie manuelle Eingriffe und potenzielle Fehlerquellen – und Sie beschleunigen den Austausch Ihrer Geschäftsinformationen enorm. Der große Vorteil: Sie können vollstän-

dig auf EDI umsteigen und gleichzeitig Belege von Geschäftspartnern verarbeiten, die noch am PDF-Format festhalten. Die Implementierung von PDF2EDI geht ganz schnell – und in der dafür eingesetzten Software haben Sie alle Dokumente und Belege jederzeit übersichtlich im Blick.



SO ENTSPANNT KANN EDI SEIN: EIN PRAXISBEISPIEL

Der **Elektrogroßhändler und Technologiedienstleister Alexander Bürkle** beliefert mehr als zehntausende Kunden mit **3,8 Millionen Produkten**. Für das Familienunternehmen sind automatisierte Prozesse und elektronische Schnittstellen im Tagesgeschäft entscheidend – genau wie EDI, denn darüber läuft der komplette Austausch von Geschäftsdaten mit Lieferanten und Kunden.

Deshalb betrieb Alexander Bürkle einen eigenen EDI-Konverter. Doch als 2010 der Support auslief, stellte sich die Frage, einen neuen Konverter anzuschaffen und entsprechendes Know-how aufzubauen oder auf einen erfahrenen Dienstleister zu setzen. Die Entscheidung fiel für VRG.

„WIR SIND ...

... der Empfehlung unserer DEHA-Partner gefolgt, und es war die richtige Entscheidung! VRG kennt unsere Branche bestens und ist erfahren im Elektroumfeld unserer Lieferanten.“

**Oliver Scharfenberger, Projektmanager
E-Commerce bei Alexander Bürkle**

Ein halbes Jahr nach dem Startschuss für die Zusammenarbeit hatte VRG **alle notwendigen Partner angebunden** und die Basis für einen **reibungslosen EDI-Betrieb** geschaffen. Und das war nicht alles: „Über **ELGATE** – das von VEG, ZVEI und VRG entwickelte Informationssystem für autorisierte Unternehmen aus Elektroindustrie und Elektrogroßhandel – können wir zudem Daten wie Lieferzeitauskünfte direkt in unser ERP-System übernehmen und so Bestellungen optimieren und Prozesse beschleunigen.“

Und was, wenn neue Geschäftspartner dazukommen? Dann gibt es neue Modifikationen, die VRG schnell umsetzt. Auch dafür keine eigenen Ressourcen mehr vorhalten zu müssen und die Verantwortung für den reibungslosen EDI-Betrieb vollständig abgeben zu können, schafft **echte Entlastung**. Und die möchte das Team von Alexander Bürkle einfach nicht mehr missen.



QUELLEN

<https://industrieanzeiger.industrie.de/management/edi-markt-im-wandel/>
<https://www.bundesfinanzministerium.de/Content/DE/FAQ/e-rechnung.html>
<https://www.ibm.com/de-de/topics/edi-electronic-data-interchange>

Links abgerufen am 02.12.2024





VRG // DATENMANAGEMENT, EDI & DRUCK-SERVICES

Die VRG GmbH ist Spezialist für Datenmanagement und Druck-Services: Von EDI (Electronic Data Interchange) über eigene (Branchen-)Portale wie ELGATE bis zum Know-how rund um E-Invoicing, ZUGFeRD, XRechnung oder Peppol. Mit Dokumentenmanagement unterstützt die VRG Kundenkommunikation mit smarten Drucklösungen, auch für besonders sensible Daten bis zum optimierten Versand. Bessere Prozesse und individuelle B2B-Lösungen für Unternehmen aller Branchen: Die VRG nimmt digital persönlich!

ALLE VRG-LÖSUNGEN & WEITERE SERVICES UNTER [WWW.VRG.DE](http://www.vrg.de)

KONTAKT:

VRG GmbH
Mittelkamp 110-118
26125 Oldenburg

T: 0441 3907-0
info@vrg.de

www.vrg.de

